

VetPartners (www.vetpartners.com), compañía multinacional líder, con presencia en varios países europeos, con más de 6.300 empleados y más de 500 centros entre hospitales veterinarios de referencia, clínicas y centros especializados de pequeños animales, equino y grandes animales, así como producción y sanidad animal, fue creada por y para veterinarios.

El lema de la compañía "We Are Family", de ofrecer un servicio integral de calidez y pertenencia, con valores como el respeto, colaboración, apoyo, dedicación y cercanía, son el pilar de la consecución de la excelencia en el servicio a clientes y pacientes, además del bienestar y desarrollo de sus equipos veterinarios. Para ello, ha creado también escuelas de formación de enfermería de pequeños animales y equino, laboratorios, investigación, e incorporado las más novedosas instalaciones y equipamientos.

En su apasionante proceso de expansión en España, con sede en Madrid, precisa un/a

**BUSINESS DEVELOPMENT DIRECTOR CANARIAS /
COORDINADOR CLINICAS VETERINARIAS CANARIAS**

Ref.: 23.127
www.vetpartners.es

Dependiendo de la Dirección, se responsabilizará, de velar por los siguientes asuntos operativos en la gestión de los centros veterinarios de la zona:

- **Gestión de Personas**, dando soporte a los equipos veterinarios y asegurando que cada uno tenga el más alto nivel de desempeño en servicio al cliente, conocimiento de productos y servicios, comprensión de las necesidades del cliente y exploración de nuevas soluciones / oportunidades. Implantará y gestionará las políticas de selección, formación, motivación y desarrollo de los equipos (veterinario/as, auxiliares, peluquero/as).
- **Gestión y desarrollo del negocio**, velando por el cumplimiento de los objetivos y el óptimo desempeño de los centros veterinarios: buenas prácticas, excelente calidad de los protocolos técnicos, gestión y de atención al cliente, revisión de datos de pérdidas y ganancias, NPs de clínicas,..., así como un trabajo transversal con otros departamentos de la Compañía ofreciendo soporte para impulsar el crecimiento del negocio.
- **Supervisión de acciones comerciales y de marketing**, así como soporte en la prospección comercial, estudios de mercado y de la competencia para continuar el plan de expansión.

- **Interlocución** con laboratorios y proveedores, facultades, instituciones veterinarias, siendo responsable de construir relaciones con los **KOL**.

Buscamos un/a profesional con

- Licenciatura / Grado en Veterinaria, siendo valorable postgrado en Gestión Comercial y Marketing, y/o Recursos Humanos.
- Experiencia de más de 10 años entre Clínica Veterinaria/gestión comercial y liderazgo de equipos, en la coordinación/supervisión de varios centros de trabajo en empresas sector médico veterinario, humano, nutrición animal, retail, distribución, ...
- Habitado/a a trabajar con Microsoft Office
- Carnet de conducir y disponibilidad para viajar
- Residencia en el archipiélago canario
- Será valorable el manejo del idioma inglés, y/o de otros idiomas

Ofrecemos los mejores medios, contratación indefinida y formación continua, estabilidad y buen ambiente, atractiva retribución con vehículo de empresa, y posibilidad de desarrollo profesional en una compañía multinacional en continuo crecimiento.

Interesados enviar historial profesional al e-mail: yolanda.azcona@azconapartners.com, y/o llamar al teléfono +34 609 89 24 04, indicando en el asunto la Ref.: 23.127 BUSINESS DEVELOPMENT DIRECTOR CANARIAS / COORDINADOR CLÍNICAS VETERINARIAS CANARIAS